

SMW-AUTOBLOK ist eine weltweit operierende Unternehmensgruppe im Bereich der Spanntechnik von Werkstücken mit modernsten Fertigungsstätten in Meckenbeuren/Deutschland und Caprie/Italien. Themen wie Automation, Robotik, Digitalisierung und KI treiben die Produktentwicklung und sind in der SMW-electronics GmbH gebündelt. Bei SMW stehen alle Zeichen auf Wachstum – wachsen Sie mit uns und ergreifen Sie neue berufliche Herausforderungen mit starken Entwicklungschancen. Weltweit sind für unsere Unternehmensgruppe rund 1000 Mitarbeiter beschäftigt, davon mehr als 340 Mitarbeiter am Standort in Meckenbeuren.

Zur Verstärkung unserer **Firma SMW-electronics** in Meckenbeuren suchen wir einen

Vertriebstechniker im Außendienst (m/w/d) AUTOMATION und ELECTRONICS – Großraum Nordrhein-Westfalen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und technische Beratung von Key Account Kunden im Großraum NRW über das Produktportfolio Automation (Greiftechnik für industrielle Roboterapplikationen) und Electronics (Induktive Koppelsysteme, Sensorik) vor Ort
- Prüfung von Kundenanfragen auf technische Machbarkeit und Auslegung von anwendungsspezifischen/kundenspezifischen Systemkomponenten
- Strategische Entwicklung des Kundenstammes sowie Akquisition von Neukunden
- Verhandlung von Projekten auf technischer und kaufmännischer Ebene
- Sicheres Vorstellen und Präsentieren von Produkten oder Anwendungen bei Kunden
- Teilnahme an Fachmessen
- Analyse von regionalen Potentialen

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene technische Ausbildung mit einer Zusatzqualifikation als Elektrotechniker oder abgeschlossenem Studium Fachrichtung Maschinenbau, Elektrotechnik oder Mechatronik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Leidenschaft zum Verkaufen beratungsintensiver Automatisierungslösungen, mit starkem Bezug auf zukunftsweisende Technologien
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst im Bereich Automatisierungs- und Robotertechnik oder Sensorik
- Technisches Verständnis und die Fähigkeit, sich schnell in unterschiedliche Prozesse hineinzudenken
- Organisations-, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick im täglichen Umgang mit Kunden
- Selbstständige, eigenverantwortliche und engagierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft, Führerschein Klasse B
- Sicherer Umgang mit moderner Kommunikationstechnologie (MS Office, CRM)

Ihre Vorteile:

- + ein regionaler Arbeitgeber mit internationaler Ausrichtung, kurzen Entscheidungswegen und kollegialem Arbeitsklima
- + krisensicherer und unbefristeter Arbeitsplatz samt attraktivem Gehalt mit Urlaubsgeld
- + flexible Arbeitszeiten, betriebliche Altersvorsorge, JobRad, EGYM Wellpass, Einkaufvergünstigungen, Mitarbeiter-Events, und vieles mehr

Haben Sie Interesse bei uns mitzuarbeiten? Dann sollten wir uns kennenlernen!
Senden Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung an: karriere@smw-autoblok.de